

# ENTREPRENÖR

Varje dag om små och medelstora företag

■ Vad vill du läsa om på DI Entreprenör? Tipsa oss, [entreprenor@di.se](mailto:entreprenor@di.se)  
08-573 650 00

Redaktörer: Katarina Butovitsch, [katarina.butovitsch@di.se](mailto:katarina.butovitsch@di.se), tel 08-573 650 63 och Peter Lundegårdh, [peter.lundegardh@di.se](mailto:peter.lundegardh@di.se), 08-573 651 78



LUFT UNDER VINGARNA. En storaffär med Skanska innebär ett efterlängtat genombrott för Air Star och vd:n Peter Björs.

## Di FAKTA

### Air Star

■ **Omsättning 2008:** 2,6 Mkr (prognos 2009: 5 Mkr).

■ **Resultat:** Minus 600 000 kronor (prognos 2009: liten vinst).

■ **Ägare:** Kaxydor AB 55 procent, Peter Björs 13,5 procent, Magnus Burvall 13,5 procent, Saminvest 9 procent, Ahti Lemminkäinen 9 procent.

## Di FAKTA

### Ventilerar och värmer

■ **Aggregatet** klarar att ventilerar och värma en boyta på 20–35 kvadratmeter.

■ **Till en villa** på 120 kvadrat krävs upp till sex ventilatorer, beroende på rummets storlek. I ett nytt välisolerat hus räcker det enligt tillverkaren med denna installation, men någon form av tillskottsvärme rekommenderas vid köldtoppar.

■ **Kostnaden för aggregaten** är 4 500–6 000 kronor.

## 400 miljoner investeras i nordliga företag

UMEA

Det nystartade riskkapitalbolaget Partnerinvest i Norr ska, tillsammans med privata aktörer, investera 400 miljoner kronor i företag i Norr- och Västerbotten.

Det är ett av åtta riskkapitalbolag som bildas runt om i Sverige med hjälp av medel från EU:s strukturfonder.

”Partnerinvest blir det kapitalmässigt enskilt största av de bildade riskkapitalbolagen”, säger Lars-Olov Söderström, vd för stiftelsen och toppläneinstitutet Norrlandsfonden, som tillsammans med Almi Invest ska äga det nystartade riskkapitalbolaget i norra Norrland.

200 Mkr i kapitalbas kommer från EU:s strukturfonder, länsstyrelserna i Norr- och Västerbotten, Region Västerbotten och Almi Företagspartner Nord. Ytterligare 200 Mkr ska tillkomma i medfinansiering med privata kapitalintressen.

”Vi hittar en privat medinvestor för varje fall. Det kan vara affärsänglar eller riskkapitalbolag, såväl nationella som internationella”, säger Lars-Olov Söderström.

### Ska räcka till 2014

Pengarna är tänkta att räcka fram till i första hand 2014.

”För många entreprenörer är det ett avgörande val om de ska släppa in externt ägarkapital. Men behovet finns, många utvecklingsbolag skulle må bra av att ha en lite stabilare kapitalbas för att växa med lite mer eget kapital, lite mindre lån”, säger Lars-Olov Söderström.

Rekrutteringen av vd för Partnerinvest pågår.

**CAMILLA ANDERSSON**

[camilla.andersson@di.se](mailto:camilla.andersson@di.se)  
070-598 70 04

# Bättre luft blev en hit

## Diskjockey sadlade om och skrev miljonkontrakt med Skanska

SUNDSVALL

Peter Björs är discjockeyn som gav sig in i ventilationsbranschen. Nu har han gjort en mångmiljonaffär med Skanska.

En patenterad ventilator ska hjälpa byggtjätten att kapa uppvärmningskostnader och förbättra luften i sina byggbodar.

Affären med Skanska är värd 5,5 miljoner kronor för Air Star som därmed har fått sitt verkliga genombrott på marknaden.

Företaget ska utrusta 1 250 bygg- och kontorsbodar med det egna ventilationsaggregatet som bygger på principen att ta in frisk luft utifrån, värma upp den och växla den mot använd luft som skickas ut igen efter att värmen återvunnits. Syftet är att sänka energiförbrukningen och förbättra klimatet i bodarna.

”Den som har varit på dessa arbetsplatser vet att det är

mycket spring in och ut i bodarna. Elementen går för fullt, och man öppnar ofta fönstren för att vädra. Det blir ingen sund miljö. Våra ventilationsaggregat passar perfekt för att ändra på det”, säger Peter Björs, vd för Air Star.

### Sänker förbrukningen

Tester som kunden Skanska har gjort visar att det med Air Stars aggregat går att sänka energiförbrukningen.

Thomas Göthe, som har samordningsansvar för bodarna inom Skanska, säger till DI att installationen ska

ge 50 procents besparing i drift av bodarna.

En viktig funktion är att ventilatorn är kopplad så att den även reglerar elementen i bodarna och sänker effekten på nätter och helger.

”Den här affären är viktig för oss och öppnar nya möjligheter. Våra andra kunder är hustillverkare, kontor, daghem och privatpersoner”, säger Peter Björs.

### Började i bastun

Historien om Air Star började egentligen när discjockeyn och byggsäljaren Peter Björs hade en kompis på besök och de satte sig för att koppla av i bastun.

Deras samtal kom att handla om en intressant sak som satt på väggen utanför bastun, ett ventilationsaggregat som Peter Björs granne hade utvecklat, men som hade gått trögt att sälja.

”Det ena ledde till det andra och slutade med att vi köpte rättigheterna samt startade ett nytt bolag, för att få fart på både utveckling och försäljning. Grundidén är densamma, men vi har släppt in fler ägare och fått resurser att både vidareutveckla funktioner och design och öka försäljningen”, säger Peter Björs.

### Siktat på USA

Air Star har byggt upp ett nät av återförsäljare i Sverige och har också agenter i Norge, Finland och Estland.

”Det är viktigt för oss att komma in bland tillverkare av prefabricerade hus. Att montera aggregaten redan på fabriken gör allt lite enklare”, förklarar Air Stars vd.

En del öppningar finns mot den amerikanska marknaden, där det enligt Peter Björs satsas hårt på grönt

byggande och där Air Stars produkter passar in.

Företaget har valt att endast använda underleverantörer i den egna regionen, Gerdins Nordkomponent i Sollefteå och Hammet i Hammarstrand för tillverkning.

”Jag är stolt över att kunna säga ’made in Sweden’ om våra produkter. Och att ha den kontroll vi får på det här sättet har visat sig mycket värdefullt, riskerna för att vi ska göra kvalitetsmissar är betydligt mindre.”

Air Star kommer i höst med en ny egen innovation till sina aggregat. Det är en så kallad gsm-styrning, som innebär att husägare med hjälp av mobiltelefonen kan styra olika funktioner.

**ANDERS LÖVGREN**

[anders.lovgren@di.se](mailto:anders.lovgren@di.se)  
070-300 37 19

## EN OUTRÖTTIG ARBETSKAMRAT SEDAN 1901.

Renault har byggt transportbilar i över 100 år och har idag Sveriges största servicenät. Just nu har vi jubileumserbudande på alla våra transportbilar.

RENAULT TRANSPORTBILAR – STÖRST I EUROPA.



[www.renault.se](http://www.renault.se)

**Kangoo Express** (Diesel) pris från 105 900 kr. Bränsleförbrukning vid blandad körning 5,2-8,3 l/100 km (1.5 dCi 85 man - 1.6 105 aut). Koldioxidutsläpp CO<sub>2</sub>: 137-195 g/km (1.5 dCi 85 man - 1.6 105 aut). **Renault Master** pris från 199 900 kr. Bränsleförbrukning vid blandad körning 8,3-9,0 l/100 km (2.5 dCi 120 QuikShift - 2.5 dCi 150 man). Koldioxidutsläpp CO<sub>2</sub>: 219-238 g/km (2.5 dCi 120 QuikShift - 2.5 dCi 150 man). **Renault Traffic** pris från 179 900 kr. Bränsleförbrukning vid blandad körning 8,0-8,8 l/100 km (2,0 dCi 115 Quickshift - L2H2 2.5 dCi FAP 146 man). Koldioxidutsläpp CO<sub>2</sub>: 212-232 g/km (L1H1 2,0 dCi 115 Quickshift - L2H2 2.5 dCi FAP 146 man). Bilarna på bilden är extrautrustade.

Renault

